## 松村通信第130号

2022 年 7 月 24 日 松村勝弘

## 『「新しい資本主義」の アカウンティング』

異端の会計学者 スズキ トモ『「新しい資本主義」のアカウンティング 「利益」に囚われた成熟経済社会のアポリア』(中央経済社、2022年) という本を読んだ。共感するところ大で、いろいろ参考になった。今回は主としてこの本を紹介したい。著者スズキ トモ氏は異端の会計学者といってよいだろう。

著者はイギリスの会計学者ホップウッドの門人であるという。ホップウッドは、イギリス批判会計学者という位置づけを与えられることがある。私なども教えを受けた京都大学教授であった故高寺貞男先生と交流のある学者であるから、この著者に共感を覚えるのは当然かもしれない。

著者はオックスフォード大学で教えを受けた後そこでの主任教授を務めていたが、病を得て手術のために日本に戻り、回復後早稲田大学で教授を務められている。

本書の要点 本書の内容をごく簡潔に整理し てまとめると、次のようにいえるだろう。い まや日本では、新古典派経済学に基礎をおく 英米流の会計学・会計制度が導入されている けれども、そこでは損益計算書上の当期純利 益最大化が目標とされるが、当期純利益は「株 主に帰属する付加価値」にすぎず、その結果 当期純利益は外国の投資家・株主への配分の 原資となる。日本株の3割は外国人投資家が 所有している。その結果付加価値のかなりが 国外に流出する。これでは日本企業の経営者 ・従業員は報われない。そこで、付加価値を 日本の経営者・従業員に分配することのでき る仕組みに変えるべきではないか。その方策 として「付加価値分配計算書(DS: Distribution Statement)」を作成・公開することを提言され る。これは制度的には損益計算書に取って代 わるものではなく、損益計算書制度はそのま まにしておいて、DSを公開することによっ て、日本企業の行動を変えようとされている。 要約すればこれに尽きる。もう少し説明を要 すると思われるので、以下その構造的特徴、 社会的視点、そして私なりのコメントを加え ることにしたい。

**DSの構造的特徴** 「付加価値分配計算書(DS)」であるが、その構造は下記のようなものだとされている。

DS(付加価値分配計算書)	
売上	1,000
売上原価	400
最低点支払われるべき費用	
最低必要R&D	×××
最低賃金・報酬	×××
法定福利費	×××
法人税等	×××
配当予定利益 二 配当50	
分配可能余剰額	$\times \times \times$
役員	$\times \times \times$
従業員	×××
事業(R&D)	$\times \times \times$

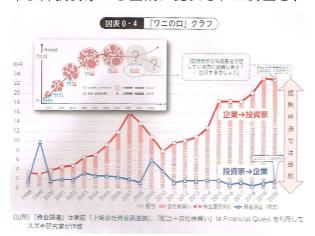
ここで、配当予定利益 50 というのは、仮 に株主資本 1000 として、5 %配当が妥当な ものとして、とりあえず 50 としてある。最 低必要 R&D、最低賃金・報酬 (これは従業員 賃金+役員報酬である)、法定福利費は、役員 や従業員の最低限の生活を保障するために必 要な賃金給与である。そしてその残りを分配 可能余剰額とし、これを役員や従業員に分配 するものとする。ただし、従業員に分配され たものがすぐに費消されてしまうと、事業継 続が困難になるので、いったん、その一部を 会社への貸付金とし、その残りを会社の株式 として分配し、その現金化は従業員の退職の 日とする。そうすれば、その間会社の資金と して経営活動の原資となる。従業員が懸命に 働くことにより株価は上昇することが考えら れる。そのことで従業員の士気が向上し、順 調な会社経営が行われると期待できる。著者

る。これらが「第4章 DS 経営・経済モデル :『付加価値分配計算書』の活用」で述べら れている。

## 株主のための会社か従業員のための会社か

今日有力視されている株主資本主義に対置 して、会社の経営者・従業員への分配を促進 することが狙いとされている。よくいわれる ように、損益計算書上の当期純利益を極大化 し、株主還元を強化しようとすれば、今日の ように人口減少により売上増加が望めないと すれば、「売上収益-費用=利益」という損 益計算書の構造から考えればわかるように、 費用、とりわけ人件費削減に走らざるを得な い。実際、この 20 年は人件費削減により、 従業員に対する分配が減少し、賃金が低迷し ていることは周知のところである。

株主重視の経営がこの 30 年来叫ばれ続け てきたことは間違いない。株主・投資家に資 金を出してもらって、企業を強化すべきだと いう主張である。そして株主還元が叫ばれて いる。ところが、株主・投資家は企業に資金 を提供するどころか、株主は配当金や企業に よる自社株取得によって、企業から資金を引 き出すばかりである。著者は図表 0-4 と 2-2 で下記「ワニの口」グラフを示して、2000 年以降投資家から企業に提供された資金を、



企業から投資家へ環流した資金と比べると、 企業から投資家への資金流出のほうがますま す大きくなってきていることを指摘されてい る。企業は株主・投資家から食い物にされる ばかりである。「少数の投資家・株主を保護 ・優遇するよりも、大多数の中間層、すなわ ち働き手であり消費者である従業員らに焦点

はこれを「DS 経営」と名づけ推奨されてい を当てて、ここに資金や事業機会を集中的に 投入することで大きな波及効果を期待すべき である」(132頁)と、著者はいう。

> **私なりのコメント** 私がコーポレートガバナ ンス論・制度=株主重視の問題点としてかね て指摘していた問題が、このような形で解決 できると考えられる。この点は共感を覚える ところである。

もちろん問題点がないわけではない。おそ らく誰もが感ずることであろうが、このよう な提案の実行可能性についてであろう。著者 はそれなりに様々な活動を行っておられる が、それが必ずしも効いていないように思わ れる。また本書でも「第5章 シミュレーシ ョン①マクロ・経済社会へのインパクト」「第 6章 シミュレーション②就活生-従業員・ 投資家・役員・事業の行動変化」という二つ の章において、著者の提言を受け入れたとす れば、企業・経済・社会が改善できるかをシ ミュレーションをして示されている。そして 実際に、就職活動をしている学生にどう感じ られるかにあたってみたり、投資家・株主が 提言を受け入れた場合の効果をシミュレート したり、政府その他の利害関係者にどのよう に受け止められ得るかを具体的に考えられて いる。しかしまだまだ効果が表れていないの 事実である。

また、従業員らの士気向上に役立つとされ ている彼らへの付加価値分配の結果が企業の 資金源となるとされるが、その資金源をどの ように投資して将来の収益につなげていくの かという具体的なプランが示されているわけ ではない。現に企業の内部留保が溜まってい るがそれが投資に振り向けられていないとい う現実がある。この点は大きな問題点ではな かろうか。

さらにいえば、本書冒頭に「ダイジェスト」 として全体を集約され、その後各章で展開さ れるのであるが、そのこともあって、各所で 重複が見られる。この点も指摘しておきたい。

## **HP, FBを見て下さい。又何でも意見を。** 皆 さ ん の ご 意 見 を 歓 迎 し ま す 。

(http://www.ritsumei.ac.jp/~matumura/) もご覧下さい。 **フェースブック**もやってます。また,メールで意見 交換しましょう。メールをよこして下さい (matumura@mba.ritsumei.ac.jp)